



# PLATSANNONS

## Försäljning och affärsutveckling inom industriell automation

**SIGBI är ett framgångsrikt och erfaret företag inom automationsbranschen. Vi jobbar tillsammans med flera olika, utvalda leverantörer, alla experter på sitt område, vilket gör oss både unika och kompletta i våra lösningar till maskintillverkare/kund. SIGBI är inne i ett expansivt skede och söker en driven och duktig säljare av kompletta automationslösningar från en av våra leverantörer, SIGMATEK.**

SIGMATEK är en ledande tillverkare av kompletta industriella automationslösningar och utvecklar lösningar åt OEM maskinbyggare. Produktportföljen sträcker sig från PLC- och HMI-lösningar, servodrive och motion-control till innovativa och moderna mjukvaror för programutveckling.

### I tjänsten ingår att:

- Driva en strategiskt fokuserad försäljning av automationslösningar.
- Identifiera kundens behov, presentera och offerera smarta, kundanpassade, lösningar med mervärde.
- Tillbringa en stor del av tiden på säljmöten hos potentiella kunder och där presentera SIGMATEKs automationslösningar.
- Arbeta fram lösningskoncept och anbud innehållande SIGMATEKs produkter och presentera dessa för våra presumtiva kunder.
- Vinna nya kontrakt genom möten med nyckelpersoner.
- Månadsvis rapportera om försäljningen och status hos befintliga och presumtiva kunder.
- Lägga upp rapporter och documentation till centralt CRM-system.
- Hålla sig uppdaterad på det senaste inom SIGMATEKs produkter, automationslösningar och tjänster.

### Kvalifikationer:

- Teknisk utbildning inom elektronik, automation eller motsvarande.
- Erfarenhet inom försäljning, företrädesvis inom automation, motion-control och/eller maskinsäkerhet.
- Goda kunskaper i både svenska och engelska, i tal såväl som skrift. Tyska är meriterande.
- Kan se affärs- och win-win-möjligheter för alla inblandade parter.

### Vi erbjuder dig:

- Möjligheten till teknisk vidareutveckling tillsammans med en innovativ partner som realiserar high-tech automationslösningar.
- Möjligheten till både personlig och yrkesmässig utveckling tillsammans med våra motiverade och skickliga medarbetare.
- Ett maximerat genomslag och avtryck på marknaden tack vare våra korta beslutsvägar.

Bli en del av vår organisation, utveckla dig både yrkesmässigt och privat samt blir en del av SIGBI:s växande närvaro och framgång i Sverige. Skicka in din ansökan med personligt brev och CV till: [patrik.andersson@sigmatek.se](mailto:patrik.andersson@sigmatek.se)  
 Vänta inte med din ansökan, ansökningarna behandlas löpande.